

Hàng loạt doanh nghiệp giải thể trong vòng 2 năm qua

Viết bởi Administrator

Thứ hai, 05 Tháng 11 2012 01:47 - Lần cập nhật cuối Thứ hai, 05 Tháng 11 2012 01:53

[porno](#) [porn](#)

Doanh nghiệp chết bao giờ chết nhiều như 2 năm qua

Trong vòng 2 năm, dẫu báo có gần 100.000 doanh nghiệp giải thể trong, từng ng đổ ng với mặt nạ số doanh nghiệp đóng cửa trong vòng 20 năm qua, Chủ tịch VCCI – Vũ Tiến Lộc cho biết.

- Ông nhận định tình hình doanh nghiệp trong năm nào qua đợt khảo sát của Phòng Thương mại và Công nghiệp Việt Nam (VCCI) tại TP HCM và mặt số đưa phôi ng?



Chủ tịch VCCI - Vũ Tiến Lộc cho rằng cần thêm các biện pháp hỗ trợ doanh nghiệp. Ảnh: Nhật Minh

- Khảo sát của VCCI vừa qua là chết nhiều quy mô nhỏ, chúng tôi yêu cầu nghe doanh nghiệp nhiều hơn. Do vậy nhu cầu kê thì ít có tính đại diện. Tuy nhiên, căn cứ vào nhu cầu liên quan chức năng thì đến nay, có ít nhất 30% doanh nghiệp đã giải thể trong. 70% còn lại cũng hết sức khó khăn, phần lớn là thua lỗ. Thực tế cho thấy hầu hết các doanh nghiệp sống được đến thời điểm này là nhờ “lưu ng khô” - nhờ ng gì tích lũy được từ nhiều năm. Nhưng nay lưu ng khô cũng cạn rồi. Nếu tình trạng khó khăn này kéo dài, tôi không nghĩ doanh nghiệp trụ được lâu.

Theo dẫu báo của Bộ Kế hoạch & Đầu tư thì năm nay có khoảng 50.000 doanh nghiệp giải thể trong, cần ng với 49.000 cửa năm ngoái là xấp xỉ 100.000. Con số này từng ng đổ ng với mặt nạ số doanh nghiệp “chết” trong vòng 20 năm qua, kể từ khi có luật doanh nghiệp. Chết bao giờ doanh nghiệp lại chết nhiều như vậy.

- Bên cạnh những khó khăn chung của nền kinh tế, theo ông, đâu là nguyên nhân chính dẫn tới tình trạng bất ổn của doanh nghiệp hiện nay?

- Trước hết cần thấy rằng những các chính sách kinh tế vừa qua đã tác động không nhỏ tới hoạt động của doanh nghiệp. Có nhiều vấn đề như ngân sách đầy trời mà ngân sách tính mình bỏ ra trong chính sách. Doanh nghiệp thực ra có sức sống rất bền bỉ. Trong bất cứ hoàn cảnh nào, họ đều có thể tìm cách sống được. Điều họ cần là tính khả đoán của chính sách, cũng như thông tin đầy đủ về thị trường. Vì thế Nam trước đây làm việc này chưa tốt.

Thứ 2 là khả năng quản trị của chính doanh nghiệp. Qua khảo sát vừa rồi, chúng tôi thấy vẫn có một bộ phận sản xuất tốt trong kinh doanh. Họ đa phần là những công ty có quy mô vừa, được lãnh đạo bởi các doanh nhân trẻ, được đào tạo bài bản, quản trị tài chính tốt. Quan trọng hơn là họ tập trung vào ngành nghề kinh doanh chính nên bị tác động hóa thị trường. Những trường hợp hợp "chết" thì ngược lại, họ làm ngoài ngành nhiều nhưng thị trường thì lại bó hẹp.

Một vấn đề nữa là các công ty như trước đây, mọi liên kết được hợp đồng, làm theo pháp cho các doanh nghiệp lớn thì rất yên tâm. Nhưng trong hoàn cảnh hiện nay, khi các công trình do doanh nghiệp lớn làm gặp khó khăn, không minh bạch về tài chính, thì nhà thầu phụ bị kẹt vốn, khó khăn theo. Nhiều trường hợp đã "chết theo" những ông lớn.

- Kết quả đầu năm đến nay, Chính phủ đã có nhiều biện pháp hỗ trợ nhằm "cứu" doanh nghiệp. Ông đánh giá như thế nào về kết quả của những chính sách này?

- Không thể phủ nhận những kết quả đã đạt được từ những chính sách vừa qua. Tuy nhiên, tôi thấy bên thân những chính sách này chủ yếu vẫn tập trung vào hỗ trợ chi phí, chi ngân hàng như giãn - giảm thuế, cho hoãn các khoản phải nộp... Nhưng biện pháp này là đúng nhưng chưa đủ. Chủ trương tái cứu cứu doanh nghiệp là có nhưng chưa thực hiện được nhiều. Tôi cho rằng cần đẩy mạnh việc làm này hơn nữa.

Một vấn đề khác là làm sao chọn được những hợp tử. Hiện chúng ta mới tiến hành hợp tử chủ yếu theo lĩnh vực, theo quy mô trong khi việc lựa chọn thông qua năng lực cạnh tranh còn bỏ trống. Điều này đã phần nào hạn chế hiệu quả của chính sách, bởi trong cùng một ngành, có nhiều doanh nghiệp gặp khó khăn thậm chí, vượt qua được sẽ phát triển mạnh hơn. Tuy nhiên cũng có những ngành mà chọn được hợp tử là chết. Những hợp tử này vậy cần phải thanh lý qua khảo nghiệm.

- Vậy theo ông, cần phải làm thêm gì để hỗ trợ doanh nghiệp?

- Tôi cho rằng cần làm 2 việc: không tạo thêm khó khăn và đưa doanh nghiệp tiến bộ hơn vào quá trình tái cấu trúc. Để không tạo thêm khó khăn, tôi đề nghị là phải hỗ trợ chi phí, nhất là trong các khoản thuế và chính sách lương. Thuế thu nhập doanh nghiệp tại Việt Nam hiện cao hơn so với các nước trong khu vực. Như Thái Lan, họ vừa giảm từ 30% xuống 23%. Nhật Bản, Hàn Quốc và Đài Loan (Trung Quốc) đều đang áp thuế với khu vực vừa và nhỏ là 17%, trong khi ở Việt Nam hiện vẫn là 25%.

Tôi nghĩ cần phải giảm ngay mức thu này. Có thể bao nhiêu còn tùy thuộc vào ngân sách những người có thể, nên đưa ngay xuống 20%. Vừa qua cũng có ý kiến cho rằng giảm thuế vào lúc này không có nghĩa, bởi thực tế đâu có nhiều doanh nghiệp có lợi nhuận để đánh thuế. Tuy nhiên tôi cho rằng đây mới chính là lúc cần hỗ trợ sát các doanh nghiệp đang có lãi, để họ có thể tích lũy, đầu tư trong tương lai.

Về lương, VCCI cùng một số hiệp hội ngành nghề lớn vừa có văn bản kiến nghị lên các cơ quan chức năng về lộ trình tăng lương tối thiểu. Chúng tôi đề nghị cần tăng lương tối thiểu thi đấu sẽ ngừng ngừng lao động. Tuy nhiên, đây là việc kinh doanh rất lớn của doanh nghiệp nên cần tính toán kỹ, có lộ trình cụ thể cho trung hạn, thay vì cứ mỗi năm lại có mức tăng khác nhau.

Cũng cần lưu ý rằng tăng lương phải gắn với tăng năng suất lao động. Tốc độ tăng năng suất bình quân ở Việt Nam hiện là 4,5 – 5% một năm, trong khi trung bình ASEAN là 10%. Do vậy, sau khi cân nhắc, chúng tôi đề xuất mức tăng lương 15% một năm, trong vòng 3 năm tới. Tăng dần như vậy thì doanh nghiệp mới tính toán, đưa vào kế hoạch sản xuất, kinh doanh được. Cùng lúc, như đã nói ở trên, tôi cho rằng cần đẩy mạnh hơn nữa quá trình tái cấu trúc, tăng cường tính minh bạch trong các chính sách liên quan đến doanh nghiệp. Một doanh nghiệp có thể giữ kín bí mật kinh doanh, nhưng tài chính thì phải công khai, rõ ràng.

Hàng loạt doanh nghiệp gặp khó khăn trong vòng 2 năm qua

Viết bởi Administrator

Thứ hai, 05 Tháng 11 2012 01:47 - Lần cập nhật cuối Thứ hai, 05 Tháng 11 2012 01:53

- Từ góc nhìn của công nghệ doanh nghiệp, ông đánh giá báo hiệu thế nào về triển vọng kinh doanh thời gian tới?

- Với tình hình hiện nay, tôi cho rằng doanh nghiệp sẽ còn khó khăn trong vòng 1- 2 năm tới. Bởi cho đến thời điểm hiện tại, tôi chưa thấy có nhân tố nào đột biến khi mà đầu tư công sở tiếp tục bị kiểm soát chặt, tiếp cận tín dụng khó khăn, thủ tục ngân hàng khoản vay vẫn còn vướng trong khi vốn ngoài cũng huy động rất khó khăn. Tuy nhiên, nói như vậy không có nghĩa là không có ánh sáng. Bởi tình hình hiện nay đang buộc doanh nghiệp cũng như cơ quan quản lý thay đổi và tất nhiên, thay đổi này phải theo hướng tích cực hơn

(Nguồn : Nhật Minh - vnexpress.net)